

Sie möchten strategische Kundenbeziehungen im Automotive-Umfeld verantworten und technische Lösungen gemeinsam mit OEM- und Tier-1-Kunden erfolgreich in Serie bringen? Dann werden Sie Teil der Blomberger Holzindustrie GmbH, einem Unternehmen der Delignit AG. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben ökologische Werkstoffe sowie Systemlösungen aus nachwachsenden Rohstoffen und beliefern führende Automobilhersteller mit hochwertigen Laderaumschutz- und Ladungssicherungssystemen für leichte Nutzfahrzeuge.

Zur Verstärkung unseres internationalen Vertriebsteams am Standort Blomberg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Key Account Manager Automotive (m/w/d)

In dieser Rolle sind Sie zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden in allen technischen und kaufmännischen Fragestellungen. Sie akquirieren Neuprojekte und Neukunden im OEM- und Tier-1-Bereich, begleiten Kundenanfragen von der Kalkulation bis zum Angebot und treiben gemeinsam mit Entwicklung und Projektteams technische Lösungsansätze bis zur erfolgreichen Umsetzung voran.

Ihre Aufgaben

- Strategische und operative Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Automotive-Kunden im OEM- und Tier-1-Umfeld.
- Akquisition von Neuprojekten und Neukunden sowie systematische Bearbeitung von Markt- und Kundenpotenzialen.
- Zentraler Ansprechpartner für technische und kaufmännische Fragestellungen unserer Kunden.
- Bearbeitung von Kundenanfragen einschließlich Kalkulation, Angebotserstellung und Abstimmung interner Entscheidungsgrundlagen.
- Durchführung von Konzept- und Angebotspräsentationen sowie Vorbereitung und Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Enge Zusammenarbeit mit Entwicklung, Projektmanagement, Produktion und weiteren Fachbereichen bei der Erarbeitung technischer Lösungsansätze und der Durchführung von Projekten.
- Nutzung und Pflege relevanter B2B-Plattformen unserer Kunden sowie Pflege vertriebsrelevanter Daten im ERP-System abas und weiteren Datenbanken.
- Erstellung von Auswertungen, Reportings sowie Budget- und Ergebniskontrollen für den verantworteten Geschäftsbereich.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium mit technischem Schwerpunkt oder eine fundierte kaufmännische und/oder technische Ausbildung.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer, erklärungsbedürftiger Produkte, idealerweise im Automotive-Umfeld.
- Sehr gute Branchenkenntnisse sowie idealerweise ein belastbares Netzwerk im OEM- oder Tier-1-Umfeld.
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie interkulturelle Kompetenz.
- Sicherer Umgang mit Kundenportalen der Automobilindustrie, ERP-Systemen und MS-Office-Anwendungen; Kenntnisse in abas sind von Vorteil.
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, Verhandlungsstärke und Überzeugungsfähigkeit.
- Hohes Maß an Kundenorientierung, sicheres Auftreten sowie eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise.
- Einsatzbereitschaft, Teamgeist, sehr gute Auffassungsgabe sowie Bereitschaft zu nationalen und internationalen Reisen.

Unser Angebot

- Eine verantwortungsvolle und vielseitige Aufgabe in einem Unternehmen, dessen Fokus auf Ökologie, Nachhaltigkeit und Umweltbewusstsein gerichtet ist.
- Gestaltungsspielraum in einem zukunftsorientierten Geschäftsfeld, in dem Sie Verantwortung übernehmen und Ihre Kompetenzen einbringen können.
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit Eigenverantwortung, Teamgeist, flachen Hierarchien und offener Kommunikation.
- Die Möglichkeit, strategische Kundenbeziehungen im Automotive-Umfeld aktiv mitzugestalten.
- Eine unbefristete Beschäftigung, denn wir setzen auf langfristige Zusammenarbeit.
- Ein ausgezeichnetes Betriebsklima auf Grundlage eines respektvollen, wertschätzenden und vertrauensvollen Umgangs.

Gehen Sie mit uns auf Expansionskurs und lassen Sie uns gemeinsam Ihre und unsere Zukunft gestalten.

Klingt nach Ihrer nächsten Aufgabe? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an personal@delignit.de. Für einen ersten telefonischen Kontakt stehen Ihnen Herr Fischbach aus der Personalabteilung sowie Herr Rehmsmeier aus der kaufmännischen Leitung gerne zur Verfügung. Bei Fragen erreichen Sie uns telefonisch unter 05235-966-164.

Blomberger Holzindustrie GmbH

Königswinkel 2-6 - 32825 Blomberg -

Internet: www.delignit.com, www.vanycare.de - eMail: info@delignit.de

Ein Unternehmen der Delignit AG.