Delignit
AKTIENGESELLSCHAFT

Der Delignit Konzern entwickelt, produziert und vertreibt ökologische Werkstoffe und Systemlösungen aus nachwachsenden Rohstoffen. Als anerkannter Entwicklungs-, Projekt- und Serienlieferant führender Automobilkonzerne ist der Delignit Konzern u.a. Weltmarktführer für die Belieferung der Automobilindustrie mit Laderaumschutz- und Ladungssicherungs-Systemen zur Ausstattung leichter Nutzfahrzeuge. Mit einer branchenweit einmaligen Anwendungsvielfalt und Fertigungstiefe bedient der Delignit Konzern zahlreiche weitere Technologiebranchen z.B. als weltweiter Systemlieferant namhafter Schienenfahrzeugkonzerne.

Für die Blomberger Holzindustrie GmbH, ein Unternehmen der Delignit AG mit Stammsitz in Blomberg, suchen wir SIE zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

Key Account Manager Sales (m/w/d)
Ausstattung für Schienenfahrzeuge (Railfloor)

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die Betreuung und den Ausbau unseres nationalen und internationalen Kundenstammes im Bereich Railfloor
- Sie bauen neue Geschäftsbeziehungen in internationalen Märkten auf und entwickeln diese weiter
- In Zusammenarbeit mit unseren Fachabteilungen unterstützen Sie bei der Entwicklung neuer technischer Lösungen für unsere Kunden
- Sie arbeiten bei der strategischen Zukunftsausrichtung unserer Anwendungsbereiche und Märkte mit
- Sie koordinieren die projektrelevanten Aktivitäten mit den technischen Abteilungen
- Sie führen die Budget- und Ergebniskontrolle für den Geschäftsbereich durch
- Sie präsentieren unsere Produkte bei Kunden und auf Messen

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder eine fundierte kaufmännische und technische Ausbildung sowie eine mehrjährige nachweislich erfolgreiche Tätigkeit im internationalen Vertrieb technischer Produkte
- Sie bringen eine sehr gute Branchenerfahrung und ein exzellentes Netzwerk im Zielkundenbereich mit
- Sie sind ein Führungsstarker Teamplayer, mittelständisch umsetzungsorientiert mit besten verkäuferischen Fähigkeiten insbesondere Abschlussstärke
- Sie haben ein ausgeprägtes technisches Verständnis und überzeugen durch ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Sie bringen die Bereitschaft zur weltweiten Reisetätigkeit mit
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office-Anwendungen und verfügen über verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie überzeugen durch exzellente Kommunikationsfähigkeiten, Durchsetzungsvermögen und ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Eine strukturierte Arbeitsweise, analytisches Denkvermögen und eine schnelle Auffassungsgabe runden Ihr Profil ab

Unser Angebot

- Eine interessante Aufgabe in einem Unternehmen, dessen Fokus auf Ökologie, Nachhaltigkeit und Umweltbewusstsein gerichtet ist
- Gestaltungsspielraum in einem zukunftsorientierten Geschäftsfeld, in dem Sie schnellstmöglich Verantwortung übernehmen und Ihre Kompetenzen einbringen können
- Verantwortungsvolle und komplexe Aufgabe in Verbindung mit eigenständigem Arbeiten
- Dauerhafte Zusammenarbeit und gute Entwicklungsperspektiven mit einem leistungsgerechten Gehalt
- Ausgezeichnetes Betriebsklima auf der Grundlage eines respektvollen, wertschätzenden und auf Vertrauen basierenden Umgangs

Gehen Sie mit uns auf Expansionskurs und lassen Sie uns gemeinsam Ihre und unsere Zukunft gestalten!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an personal@delignit.de. Ihre Ansprechpartner sind Herr Wolf und Frau Gottesbüren. Für erste Fragen sind wir telefonisch unter 05235-966-164 für Sie erreichbar. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Blomberger Holzindustrie GmbH
Königswinkel 2-6 - 32825 Blomberg -
Internet: www.delignit.com, www.vanycare.de - eMail: info@delignit.de

Ein Unternehmen der Delignit AG.