Delignit
AKTIENGESELLSCHAFT

Der Delignit Konzern entwickelt, produziert und vertreibt ökologische Werkstoffe und Systemlösungen aus nachwachsenden Rohstoffen. Als anerkannter Entwicklungs-, Projekt- und Serienlieferant führender Automobilkonzerne ist der Delignit Konzern u.a. Weltmarktführer für die Belieferung der Automobilindustrie mit Laderaumschutz- und Ladungssicherungs-Systemen zur Ausstattung leichter Nutzfahrzeuge. Mit einer branchenweit einmaligen Anwendungsvielfalt und Fertigungstiefe bedient der Delignit Konzern zahlreiche weitere Technologiebranchen z.B. als weltweiter Systemlieferant namhafter Schienenfahrzeugkonzerne.

Für die Blomberger Holzindustrie GmbH, ein Unternehmen der Delignit AG mit Stammsitz in Blomberg, suchen wir SIE zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

Sales Automotive Product Consultant (m/w/d)

Wir bieten sowohl Vertriebsprofis eine Perspektive sowie vielfältige Einsatzgebiete als auch motivierten BerufseinsteigerInnen, für den nächsten Schritt in eine spannende berufliche Zukunft, ein Karrieresprungbrett und Möglichkeiten, sich zu entwickeln.

Ihre Aufgaben

- Betreuung der nationalen und internationalen Kunden sowie die selbstständige Abwicklung sämtlicher Tätigkeiten vom Erstkontakt mit Interessenten über die Angebotsphase bis zum Vertragsabschluss, der Auftragsabwicklung, dem After Sales und der aktiven Kundenpflege
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Fachabteilungen Arbeitsvorbereitung, Entwicklung, QS und Logistik
- Kooperation mit unseren Key Account Managern bei der Akquisition neuer Kunden und Projekte
- Beobachtung der wichtigsten Zielmärkte sowie Mithilfe bei der Initiierung der Entwicklungs-
- prozesse für neue Produkte und Anwendungslösungen
- Support der Vertriebsleitung im strategischen und operativen Tagesgeschäft im nationalen und internationalen Umfeld
- Erarbeitung der Grundlagen für Statistiken, Planungen und Strategien sowie Aufbereitung von Präsentationen und Entscheidungsvorlagen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum/zur Techniker/in der Fachrichtung Holztechnik mit kaufmännischer Zusatzqualifikation / kaufmännische Ausbildung mit Vertriebserfahrung technisch erklärungsbedürftiger Produkte / Studium der Fachrichtung BWL oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Berufserfahrung in einer vergleichbaren Tätigkeit im technischen Vertrieb
- Ausgeprägtes technisches Verständnis verbunden mit der Fähigkeit, die Produktvorteile unserer Materialien, Bauteil- und Systemlösungen zu erklären
- Sicherer Umgang mit den MS Office Anwendungen
- Englischkenntnisse Sprachniveau C1 oder C2 , gerne in Kombination mit einer zweiten Fremdsprache
- Hohe Service- und Kundenorientierung, Kommunikations- und Durchsetzungsstärke sowie eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise

Unser Angebot

- Eine interessante Aufgabe in einem Unternehmen, dessen Fokus auf Ökologie, Nachhaltigkeit und Umweltbewusstsein gerichtet ist
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, in dem sich Eigenverantwortung und Teamgeist ergänzen und das durch flache Hierarchien und offene Kommunikation geprägt ist
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag, denn wir setzen auf eine langfristige Zusammenarbeit
- Tarifliche Vergütung + Urlaubs- und Weihnachtsgeld, vermögenswirksame Leistungen und Beteiligung an privater Altersversorgung

Gehen Sie mit uns auf Expansionskurs und lassen Sie uns gemeinsam Ihre und unsere Zukunft gestalten!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an personal@delignit.de. Ihre Ansprechpartner sind Herr Wolf und Frau Gottesbüren. Für erste Fragen sind wir telefonisch unter 05235-966-164 für Sie erreichbar. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Blomberger Holzindustrie GmbH
Königswinkel 2-6 - 32825 Blomberg -
Internet: www.delignit.com, www.vanycare.de - eMail: info@delignit.de

Ein Unternehmen der Delignit AG.